

A blurred background image showing several people sitting around a table in a meeting or conference setting, with their hands and papers visible.

Jak uspět na zahraničních trzích – praktické TIPY pro export

*Mgr. Martina Paříková, odd. energetika, voda, odpady životní prostředí
Česká agentura na podporu exportu / CzechTrade*

25. 5. 2023



EXPERT NA VÁŠ EXPORT



Obsah

1. Kapacita firmy
2. Analýza trhu
3. Propagace
4. Cenotvorba
5. Akvizice
6. Uzávěření obchodu
7. Poskytované služby

Kapacita firmy

- Jazykové znalosti v týmu
- Volné kapacity pro akvizici
- Výrobní kapacity
- Teritoriální zaměření



*Zvážit, co mohu udělat
sám a s čím mi pomůže
CzechTrade.*



Znám-li trh a konkurenci, mohu nastavit správnou strategii.

Analýza trhu

- Místní i zahraniční konkurence
- Chování spotřebitelů
- Legislativa a normy
- Prodejní kanály
- Regionální specifika
- HS kódy

Propagace

- Web a letáky v jazykové mutaci
- Formulace prodejních argumentů
- Reference
- Grafické zpracování



Cenotvorba

- Ceny a množstevní slevy
- Minimální odběry
- Dodací podmínky
- Marketingová podpora partnerů



Kdo je připraven, není překvapen.

Akvizice

- Aktivní komunikace
- Email, telefon, pošta
- Využití sociálních sítí
- Veletrhy a aktivity na místě
- Osobní jednání



*Při akvizici buďte aktivní
a využijte všech
dostupných kanálů.*



*„Dobrý obchod je takový,
kde jsou spokojeni všichni
zúčastnění.“*

Tomáš Baťa

Uzavření obchodu

- Prověř si bonitu nového partnera
- Před podpisem se jedte podívat do jeho firmy
- Řešení problémů



Základem obchodu je osobní jednání. Setkávejte se s potenciálními partnery a vytvářejte příležitosti pro obchodní /neobchodní jednání

Příklad nabídek, závěrečných zpráv



Česká agentura na podporu obchodu / CzechTrade
Štěpánská 567/15, 120 00 Praha 2; IČO: 00001171
Telefon: +420 224 907 536 Fax: +420 224 907 503

Nabídka č. NAB20230307001

Pro klienta: **Název společnosti:**
Adresa:
Obec:
PSČ:
IČ:
DIČ:

Kontaktní osoba: **Jméno:**
Funkce:
Telefon:
Email:

Detailní specifikace spolupráce:

Zahraníční kancelář CzechTrade Chorvatsko klientovi nabízí poskytnutí další individuální služby:

Exporní asistence – organizace obchodních jednání

- zprostředkování a organizace obchodních schůzek klienta se zainteresovanými chorvatskými firmami v oblasti chorvatského Kvarneru dle požadavků klienta
- zajištění logistiky a případné asistence a tlumočení při jednáních dle požadavků klienta

Cena zahrnuje cestovní náklady po Chorvatsku (max. 3 cesty, 9 dnů).

Termín pro poskytnutí služby: 15.07.2023

Předpokládaný termín dokončení: 15.7.2023

Kontakt na zahraniční kancelář: **CzechTrade Chorvatsko a Slovinsko**
Šubičeva 20, Zagreb, HR-10000, Croatia
Novosad Alen - vedoucí zahraniční kanceláře
tel: +385 1 5811 749, +385 914 814 584
e-mail: alen.novosad@czechtrade.cz
Novosad Alen
tel: +385 1 5811 749, +385 914 814 584
e-mail: alen.novosad@czechtrade.cz

ZÁVĚREČNÁ ZPRÁVA

XXX CZ S.R.O.

XXX CZ, S.R.O.
ASISTENČNÍ SLUŽBA – VYHLEDÁNÍ A OSLOVENÍ
POTENCIÁLNÍCH OBCH. PARTNERŮ

OBSAH

1. ÚVOD	3
2. INFORMACE K TRHU	4
3. ÚROVEŇ POZEMNÍCH KOMUNIKACÍ V BULHARSKU	5
4. PŘEHLED KONKURENCE	6
5. DOPIS NA MUNICIPALITY	7
6. PROPAGAČNÍ MATERIÁLY - PŘEKLAD	9
7. FIRMY, KTERÉ BYLY OSLOVENY S NABÍDKOU SPOLEČNOSTI A PROJEVILY ZÁJEM O SPOLUPRÁCI	10
8. OSLOVENÉ FIRMY, KTERÉ NEPROJEVILY ZÁJEM O SPOLUPRÁCI	13
9. UŽITEČNÉ INFORMACE/KONTAKTY	17
10. PRŮVODNÍ DOPIS AGENTURY CZECHTRADE	18
11. DOPORUČENÍ DALŠÍHO POSTUPU	19

zky OP 2017/3073
Tým ZK Sofia
acování: únor 2018

Přehled bezplatných služeb



Přehled služeb s finanční spoluúčastí exportéra a finančně dotovaných projektů

1

Individuální služby poskytované v zahraničí

- Analýza trhu
- Ověření zájmu o produkt
- Organizace obchodních jednání
- Dlouhodobá exportní asistence
- Podklady pro vznik firmy v zahraničí
- Komplexní asistenční služba

2

Akce v ČR a v zahraničí

- Prezentace na zahraničních veletrzích pod hlavičkou CT
- Sourcing Days
- Online Sourcing Days
- Online B2B matchmaking
- Oborové mise v teritoriu
- Incomingové mise

3

Exportní vzdělávání

- Odborné semináře
- Firemní školení na míru

4

Projekty z fondů EU

- NOVUMM
- NOVUMM KET
- Design pro konkurenceschopnost

5

Projekty CT na podporu internacionalizace

- Exportní aliance
- Exportní inkubátor
- Digitální marketing a e-commerce
- Marketingová podpora

Jak uspět na zahraničních trzích

praktické TIPY pro export



PhDr. Miroslav Mandřák
odd. strojírenství a kovovýroby

Tel.: +420 224 907 557
Mob.: +420 725 848 649
miroslav.mandak@czechtrade.cz



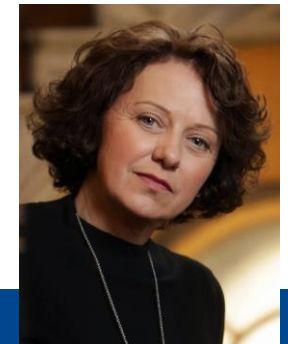
Michal Holub
odd. ICT, doprava, obrana

Tel.: +420 224 907 584
Mob.: +420 607 001 952
michal.holub@czechtrade.cz



Petra Jindrová
odd. stavebnictví, služby

Tel.: +420 224 907 539
Mob.: +420 727 847 533
petra.jindrova@czechtrade.cz



Martina Pařková odd. energetika,
voda, odpady, životní prostředí

Tel.: +420 224 907 536
Mob.: +420 725 962 110
martina.parikova@czechtrade.cz